

Er du resultatorientert med solid erfaring innen B2B-salg?

Fitness Engros søker nå en dyktig selger som vil være ansvarlig for å utvikle vår tilstedeværelse i Midt-Norge, med hovedfokus på Trondheim og omegn.

Om stillingen

Som selger hos oss vil du få ansvar for:

- Drive oppsøkende salg av treningsutstyr til treningsentre, bedrifter og private kunder
- Bygge og opprettholde gode kunderelasjoner
- Utvikle og følge opp egen kundeportefølje
- Utføre regelmessige kundebesøk for å opprettholde gode relasjoner og tett samarbeid
- Delta i messer og andre arrangementer for å styrke vår merkevare

Rollen innebærer helhetlig salg gjennom flere faser: fra første kontakt med kunden, tilbud som innebærer løsningsalg og bistand til plassering av utstyr ved hjelp av tegneprogram, implementering av ordre med installasjon av våre egne serviceteknikere, samt oppfølging av kunden etter levering og frem i tid.

Rollen krever noe reisevirksomhet, da distriktet strekker seg utover Midt-Norge og videre nordover.

Det må også forventes reisevirksomhet til vårt nordiske hovedkontor i Taastrup rett utenfor København, samt til vårt norske hovedkontor i Kjellstad Næringspark, Lier.

Kvalifikasjoner

- Salgs erfaring fra oppsøkende B2B salg
- God kunnskap eller interesse for trening og treningsprodukter
- Førerkort klasse B
- Du behersker norsk og engelsk, både muntlig og skriftlig
- God kjennskap til Office-pakken

Personlige egenskaper

Nysgjerrig av natur, med en dreven personlighet og et ønske om å utvikle både din egen kompetanse og arbeidet du leverer.

- Utadvendt og omgjengelig, med en naturlig evne til å bygge relasjoner
- Proaktiv og løsningsorientert med en positiv tilnærming
- Strukturert og god på å planlegge og prioritere egen arbeidsstruktur og hverdag
- Bosted i Trondheim eller nærliggende områder

Vi tilbyr

- Konkurransedyktige betingelser, inkludert firmabil og helseforsikring
- Grundig opplæring for å sikre suksess i rollen
- Et miljø med stor takhøyde, fleksibilitet og gode samarbeidsmuligheter
- Fleksibel arbeidshverdag med hjemmekontor
- Faglig påfyll og personlig utvikling
- Muligheten til å representere og selge markedsledende treningsutstyr

Dersom du kjenner deg igjen i punktene over, håper vi å motta din søknad. Vi vurderer søknader fortløpende, så send den gjerne så snart som mulig.

Om arbeidsgiveren

Fitness Engros er en ledende leverandør av treningsutstyr i Norge.

Vi spesialiserer oss på kvalitetsutstyr til treningssentre, bedrifter og privatmarkedet. Med et bredt utvalg av produkter og tjenester, har vi bygget et sterkt rykte for pålitelighet, kvalitet og service.

Vårt norske hovedkontor er på Kjellstad Næringspark i Lier, mens vårt nordiske hovedkontor ligger i Taastrup, rett utenfor København.

Er det deg vi søker?

Send din søknad via følgende lenke: [Er du resultatorientert med solid erfaring innen B2B-salg? | FINN.no](#)

Har du spørsmål om stillingen, ta kontakt med Key Account Manager Louise Maabjerg på telefon 90 27 79 53.